

# Mod 5 affilobook Amazon

Gli unici limiti sono quelli che ti poni tu.  
Ricorda che ogni volta che ti fermi a dormire sugli allori un'altra persona con più "fame" di te ti sta studiando, sta producendo, sta verticalizzando il tuo business, lo sta scalando e si sta preparando a ingrandire il suo progetto.

Amazon come ben sai è diventato uno dei colossi dell'e-commerce mondiale. Questo capitolo è dedicato a tutti coloro che vogliono iniziare a monetizzare con Amazon sia in Italia che fuori.

Commissioni amazon  
<https://programma-affiliazione.amazon.it/gp/associates/join/compensation.html>

Si può ancora guadagnare bene, il programma: <https://programma-affiliazione.amazon.it/>

Pg 5 Genera un link di affiliazione diverso per ogni sito che userai

Consigliato controllo avanzati, voluum, google analytics o pretty link

Pg 7, generazione link manualmente o automaticamente

Pg 11, nonostante le debolezze le forse di amazon sono la scalabilità in più nazioni e l'efficienza del servizio

## Come pubblicizzare i link

- Mail
- Newsletter
- Sito E-commerce prodotti amazon
- Social network (link short)
- Articoli nel sito
- sito web di recensioni
- Sito e-commerce prodotti tuoi e amazon

La differenza tra il guadagnare tanto e poco sta negli automatismi

Pg 16 Wordpress, Woocommerce e Plugin, la triade vincente

Serve una chiave AWS  
[https://console.aws.amazon.com/iam/home?%23security\\_credential](https://console.aws.amazon.com/iam/home?%23security_credential)

Pg 17 Plugin free: Wp zon  
<https://wordpress.org/plugins/wpzon/>

Pg 22 Plugin free: Amazon related Product  
<https://wordpress.org/plugins/amazon-related-products/>

Pg 25 Plugin Pro: Easyzone

Pg 31: WooCommerce e Wordpress, l'accoppiata vincente

è uno dei plugin più usati per la creazione di negozi online di piccole e medie dimensioni. <http://www.woothemes.com/woocommerce/>

Pg 33: Se hai letto le caratteristiche del plugin Easyzone (spiegato nel paragrafo 4.3.3), immagina cosa possa fare un plugin che integra a un framework come WooCommerce

Quello che devi fare è un sito che assomigli a grandi linee ad Amazon. Che abbia qualche articolo di contorno sull'argomento, come guide e recensioni e l'esposizione dei prodotti come integrazione.

## Pg 44 Conclusioni e considerazioni

- Amazon è sempre in continua evoluzione e anche i plugin che vengono creati e studiati per per implementarlo continuano ad evolversi.
- User experience
- Conosci i tuoi lettori, studia la tua odience
- Se i prodotti spariscono, organizzati di conseguenza.
- Competizione organica interna. Se un tuo sito di prodotti x ha un prodotto y che vende per almeno il 50%+ del totale delle vendite globali di Amazon sul tuo sito, metti in piedi un sito aggiuntivo inerente solo al prodotto y.
- Investire subito. Non bruciare subito i tuoi primi introiti. Investi.
- Cerca alternative ad Amazon. Vedi Pg 46
- Scalabilità internazionale.